

月刊モテテク

●モテたい男のために、モテるための秘テクニックを伝授する本誌人気連載の「月刊モテテク」。今回も美人心理カウンセラーの塩澤先生と一緒にモテキを生み出す心理テクを学んじやお〜 PHOTO●小原Q太郎/監修●塩澤麻衣

モテたい男のための心理学講座!!

●「モテたい」と思う気持ちは男の永遠のテーマ!! そんな想いをナイスアシストしてくれるのが、心理学なのだ!! 女性の心理を学ぶことで、恋愛での疑問や悩みなどをスムーズに解消してくれるぞ☆



今月のテクニックをマスターすれば、気になる女の子と楽しい会話ができちゃうよ♡

マルチ才能でココロとカラダの美と健康をトータルプロデュース☆
●塩澤先生は、心・体・美のトータルケアサロン「ヒーリングオアシス」の運営、セミナー講師、サロンコンサルタントとして活躍中なので、気になる読者はホームページやブログを是非チェックしてみてください!! モテに繋がるヒントが隠されているかも!?
MAIL info@h-oasis.jp
HP http://www.h-oasis.jp
ブログ http://ameblo.jp/healingoasis/

VAKタイプ分類テストとは?!
●VAKとは、人間が持っている5感の中の、視覚(Visual)聴覚(Auditory)、体感覚(Kinesthetic)の3つを分類したモノです。それぞれの頭文字を組み合わせたものが「VAKモデル」と呼びます。誰でも全部の要素を持っていますが、その中でも特化しているものを探ることで、3つのパターンに分けられるのです。このシステムを使うことで、相手の得意とするパターンを把握して、相手をもっと深く理解することができるのです。

心理カウンセラー
塩澤 麻衣先生
●eggで好評連載中の「カラーアート診断」「つぶやきCHEKI診断」にて、3年間eggモデルの深層心理を分析!! 心と体の美と健康をアドバイスしてきた経験を活かし、men's eggで女性の深層心理をレクチャー☆



まずは彼女に質問しよう!

問2「もし、あなたが無人島に行くとしたら、この3つの中から何を持って行く!?!」
この中から選んでよ☆

- ①本 ②音楽プレイヤー ③ボール



コレなら大丈夫だね!

問1「今までで、一番感動したことって何!?!」

相手の答えが下記の内容に近いものにあてはめよう!!

- ①「○○○の映画やTVを見て感動して号泣したよ〜!!」または、風景や景色、絵や美術館などの話をした!!
- ②「○○○のコンサートに行って感動した!!」または、人との会話や聞くことを通して感動した話だった!!
- ③「○○○をして感動した!!」または、スポーツや何らかの体験を通して感動した話をしてきた!!

注意! もし、上記の質問で分類が難しかったら、左の問2の心理テストに答えてもらいましょう!

VAKテストで好きな彼女を徹底分析!!
デート成功&会話が盛り上がる秘アプローチテクを伝授させ!



3つのタイプに有効なアプローチ方法をご紹介します!!

●上の質問(問1&問2)で、相手のタイプが確認できたら、さっそく各タイプの攻略ポイントをチェック!! ココを参考にすれば最善のアプローチ方法で、スマートに相手の気持ちを読みとれ、会話能力を鍛えられるハズ☆

②聴覚タイプ



聴覚タイプの癖☆

●「聞こえる」「リズムが合う」「この歌いいね」など、聴覚に関する口癖が多い傾向。話をする時は、脳の聴覚情報にアクセスするために目を左右に動かす癖が見られます。また何かを考えている時に、手を鼻や口元に持っていき傾向があります!

オススメトーク術☆
連絡は電話で勝負しろ☆

オススメデートスポット☆
カラオケやライブ会場!!



アプローチのキモは電話!
●聴覚タイプの人は音に影響を受けやすいので、じっくり話したい場合は、静かな環境で会話をするのがオススメ!! 直接、聴覚を刺激できる電話でのアプローチは、相手を受け入れやすさでさる効果的な方法☆

①視覚タイプ



視覚タイプの癖☆

●視覚タイプの人は、話をする時に目の上の方を見る動きをする場合が多いのが特徴。これは脳の中で視覚情報にアクセスしながら話をするため!! また、頭の中のイメージを表現するために、手を使ったりボディランゲージを用いる傾向もあるみたい!

オススメトーク術☆
会話にウィジュアルを投入せよ!!

オススメデートスポット☆
デートは映画でキマリ☆



ウィジュアルを使って会話せよ!!
●視覚タイプとは、表情やファッション、ジュエチャー、色彩表現などのウィジュアルを利用して分かりやすく話そう!! また会話は雰囲気の良い場所ですると心を開きやすくなる率がUP!

今回のまとめ!

●相手のタイプを仕事、言葉、行動などから読み取り、相手が最も受け入れやすい「心のドア」から入ることで、親近感を生み、コミュニケーションが深まって信頼関係が強くなるのです!! また、相手に理解されやすくなるメリットがあるので、恋以外でも商談などのビジネスにも役立つハズ☆

相手のタイプが分かれば会話の選択もラジになるね! 後は自然に自信が持てる男を目指してね♡

会話とは言葉のキャッチボール!! 相手が受け入れやすい物が想像できれば、もっと濃厚なコミュニケーションがとれるハズ!!

③体感覚タイプ

物事を体感覚で考える特徴があり!

注意ポイント!! 応用編
●全ての人を3つのタイプのみには分類できません!! 例えば、相手が体感覚タイプと聴覚タイプが強い人たします。その場合のトーク術は、電話と会って話すことをMIXするのがベスト。また、デートスポットは音と体を動かすというポイントを押さえれば、クラブやフェスなどが理想の場所と想定できます!! 3つのパターンをベースに、臨機応変にバリエーションを組み合わせればこのテクを最大限に活用できます☆

体感覚タイプの癖☆
●体感覚タイプは、話す時に脳の体感覚情報にアクセスするために、少し下を見ながら話す癖があります。また、ボディランゲージをしながら話をしたり、「○○な感じがする」「触れる」「気になる」など、自分の体で感じた表現を使う癖があり!!

オススメトーク術☆
直接会って話すのがカギ☆

オススメデートスポット☆
体感覚タイプは遊園地がオススメ☆
●体で感じながら会話をする体感覚タイプのオススメデートスポットは、BBQや、一緒にできるスポーツ、海水浴なども狙い目☆

体を使ったコミュニケーションが吉
●体感覚タイプの人には、実際に動いたり体験することで心を開きやすくなる傾向があるので、会話をスムーズに運ぶためには実際に体を使いながらコミュニケーションを取ることがオススメ!! 会話は会ってするのが鉄則☆